

## Quereinstieg Junior Sales Manager (m | w | d)

Ein erstes „Nein“ schreckt dich nicht ab, sondern weckt den „**Jagd-Instinkt**“ in dir? Deine Freunde bezeichnen dich als **überzeugend** und zuverlässig? Du kannst Leute für dich und deine Ideen **begeistern**? Du bist **kommunikativ**, offen und kommst mit jedem ins Gespräch – ein echter Netzwerker eben!

Du möchtest mal **was anderes** sehen und suchst nach einer neuen Herausforderung, bei der du deine Talente in einem anderen Kontext einsetzen kannst?

**Dann werde Teil des Rudels** und mach deine ersten Schritte als Jungwolf in Vertrieb an unseren Standorten in München oder Oldenburg.

### Das sind Deine Tätigkeiten

- Identifikation und **Erstansprache** von potenziellen Kunden mit dem Ziel der Terminvereinbarung oder Webinar-Teilnahme
- Telefonische **Kundenberatung** – Abgleich von Kundenanforderungen mit Leistungsportfolio der Transform8
- **Telefonische Nachbetreuung** von Webinar-Teilnehmern mit dem Ziel der Identifikation der Bedarfe und Terminvereinbarung mit den relevanten Beratern
- **Pflege** und Ausbau der **Kontaktbasis** im CRM Systems
- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von verschiedensten vertrieblichen Aktivitäten wie **Messeauftritte** oder **Mailings**

### Das bringst Du mit

- Eine abgeschlossene Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrungen, in der/denen du **direkten Kundenkontakt** hattest
- Du hast ein **selbstbewusstes, überzeugendes** und **freundliches Auftreten**, sowohl am Telefon als auch im direkten Kundenkontakt
- Du kannst dich und andere Menschen für neue Themen **begeistern** und hast ein gutes Gespür für die Bedürfnisse deines Gegenübers
- Idealerweise hast du bereits **erste Erfahrungen** im Bereich **Vertrieb, Vermarktung** oder in der **Kundenbetreuung** gesammelt
- Deine schnelle Auffassungsgabe, dein **verantwortungsbewusstes** und **selbstständiges** Arbeiten sowie dein **Teamspirit** zeichnen dich aus
- Du beherrschst die deutsche und englische Sprache sicher in Wort und Schrift

### Das bieten wir Dir

- **Tolles Team und flache Hierarchien** - Ein angenehmes Arbeitsumfeld mit hohem Teamspirit, dass auf der Werten der Vertrauenskultur, hoher Flexibilität und Mitgestaltung aufbaut.
- **Innovative Vertriebsstrukturen** – Einsatz von neuen Technologien und Vertriebskonzepten
- **Leistungsgerechtes Gesamtgehaltpaket** mit nachvollziehbaren und durch das Team gestaltetem variablem Vergütungsanteil sowie Social Benefits runden das Ganze ab

### Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (möglichst in einer PDF-Datei) mit Deinem Starttermin und bevorzugtem Standort an [talents@transform8.de](mailto:talents@transform8.de)